

Должность

Менеджер по активным продажам копировальной техники

Краткая информация о компании «Леком»

Ремонт копировальной техники, продажа оргтехники, аренда принтеров, заключение договоров.

Условия работы

Город: Москва (м. Шаболовская)

Заработная плата: Договорная

Занятость: Полный рабочий день

По ТК РФ 5 дней в неделю. вых суббота, воскресенье. с 9-30 до 18-00. Переработок нет. Москва- Хавская д.16. Метро рядом- 5 минут пешком.

Обязанности

Продажа корпоративным клиентам копировальной техники, принтеров, расходных материалов.Продажа услуг по ремонту.

Расширение и пополнение имеющейся базы клиентов. Сопровождение группы крупных клиентов. Развитие новых направлений продаж. Выезды к клиенту, согласование коммерческих предложений, договоров. Участие в тендерах и котировках.

Требования к соискателю

Пол: Не важно

Образование: Не ниже средне-специального

Опыт: Более 1 года

Опыт продаж обязателен. Желателен опыт продаж корпоративным клиентам. опыт участия в тендерах, котировках. Активная жизненная позиция.Отсидеться не получится, но научим хорошо продавать, работать с клиентами, с программами учета.

Контактная информация

Адрес:

Контактное лицо: Михаил Николаевич

Электронная почта: boss@lekom.ru

Телефон (основной): (916) 6870791

Телефон (дополнительный): ()

При звонке, пожалуйста, сообщайте, что нашли объявление на сайте «ЧэйнджДжоб.ру»